



Empfehlen ist Geld wert

OBERLAND Wie der Umsatz durch Geschäftsempfehlungen gesteigert werden kann, erfuhren die Unternehmer von Business Network International (BNI) im Training im ABZ in Spiez, wie das Netzwerk mitteilt. Wöchentlich treffen sich die BNI-Unternehmer weltweit in lokalen Gruppen und tauschen Empfehlungen aus. So eine sei im Schnitt 3500 Franken wert. Im Berner Oberland und im Oberwallis gibt es fünf Gruppen. Jedes Teammitglied bekommt während des wöchentlichen Treffens Zeit für eine Kurzpräsentation seiner Firma. «Das steigert die Bereitschaft zu Zusammenarbeit und Weiterempfehlung», sagt Michael Launer, ab 1. April neuer Gebietsdirektor der Region. Das Training nutzten die Anwesenden, um sich von seinem Vorgänger Walter Ammann, der in den Ruhestand geht, zu verabschieden. 2014 übernahm der Interlakner den Aufbau der BNI-Gruppen in den Regionen Bern und Berner Oberland-Wallis. *pd/ngg*