



Wirtschaft | Empfehlungsnetzwerk für Frühaufsteher

Lohnenswertes Networking

OBERWALLIS | Mehr Umsatz durch neue Kontakte und Geschäftsempfehlungen: Um das zu erreichen, treffen sich einmal pro Woche um sieben Uhr morgens in Brig Unternehmer aus unterschiedlichsten Fachgebieten zum Frühstück.

Die Geschäftsleute gehören einem Team des weltweit grössten Unternehmernetzwerks Business Network International BNI an – einer professionelle Plattform für den Austausch von Geschäftsempfehlungen. Regelmässig kommen so 34 Unternehmer zusammen. Die Bandbreite der Fachgebiete ist gross. Sie reicht

vom Architekten über den Dachdecker, Elektroinstallateur und Rechtsanwalt bis hin zum IT-Fachmann, Arzt und Fotografen. Aber: pro Fachgebiet immer nur einer.

Vertrauen aufbauen

Die BNI-Idee ist simpel und erfolgreich zugleich. Jedes Teammitglied bekommt während des wöchentlichen Frühstückstermins Zeit für eine Kurzpräsentation seiner Firma. «Das schafft Vertrauen und steigert die Bereitschaft zur Zusammenarbeit und Weiterempfehlung», sagt der Direktor des Brigier Unternehmerteams. Provisionen werden für die Empfehlung nicht bezahlt. Das Prinzip beruht vielmehr auf Gegenseitigkeit. Di-

rektor Pascal Kohli führt den Erfolg des BNI-Unternehmernetzwerks darauf zurück, dass das Vorgehen klar strukturiert und transparent ist.

Stetige Qualitätskontrolle

Eine Besonderheit bildet der Beitritt zu einem BNI-Unternehmerteam. Die Teilnehmer jeder Gruppe bewerben sich jedes Jahr aufs Neue. Der Mitgliederausschuss prüft dann, ob der Bewerber in ihrem Netzwerk bleiben darf. Das sorgt für eine hohe Qualität. Wer sich für einen der wenigen freien Plätze bewerben möchte, kann sich als Besucher jederzeit unverbindlich zum wöchentlichen Meeting anmelden. **wb**



Empfehlungsnetzwerk für Frühaufsteher. Das frühe Aufstehen zum Networking könne sehr lohnenswert sein, wissen die BNI-Mitglieder aus eigener Erfahrung.

FOTO FOTOWEB MARKETING GMBH