



Netzwerk Morgenstund hat Gold im Mund



Die BNI-Mitglieder machen auch regelmässig Ausflüge zusammen, kürzlich beispielsweise auf den Hotzenhof.

Claudia Schneider
Früher wurden Geschäfte am Stammtisch vergeben. Heute gibt es professionelle Netzwerkorganisationen, die gegenseitige Empfehlungen fördern. So etwa bei Treffen von BNI.

Trotz früher Morgenstunde – es ist kurz nach 6.30 Uhr – unterhalten sind gegen 20 Personen frisch und munter im Saal des Restaurants Sport-Inn, wo ein Frühstücksbuffet bereitsteht. «Wir treffen uns jeden Dienstagmorgen», erzählt Therese Spillmann. Wir, das sind die aktuell 18 Mitglieder des BNI-Chapter Kirschbaum. BNI ist weltweit eines der grössten Empfehlungsnetzwerke mit zahlreichen Abligern (Chapters) in der

Schweiz, in der Stadt Zug etwa gibt es auch das Chapter Kolin.

Jede Branche ist innerhalb eines Chapter einzigartig vertreten

Alle Mitglieder des BNI-Chapter Kirschbaum führen ein Geschäft im Kanton Zug, Therese Spillmann beispielsweise ein Reisebüro, Markus Gysi eine Druckerei, Christophe Egli ein Architekturbüro, Adrian Christen einen Dachdecker- und Spenglereibetrieb und Alessandro Cavallo eine Gärtnerei. Nachdem Niklaus Spichtig, Direktor des Chapter Kirschbaum, die Mitglieder und fünf Gäste begrüsst hat, startet die traditionelle Vorstellungsrunde. Jede anwesende Person hat eine Minute Zeit, ihr Geschäft kurz und knackig vorzustellen. Zweck der Kurzpräsentationen ist es, sich gegenseitig zu empfehlen

und so Geschäfte zu generieren. Damit unter den Mitgliedern keine Konkurrenzsituation entsteht, ist jede Branche innerhalb eines Chapter nur einmal vertreten.

Zu Besuch an diesem Morgen sind auch Gäste aus anderen Chapters und solche, die eventuell Mitglied werden möchten.

Gegenseitiges Vertrauen wird sorgfältig aufgebaut

Besonderen Bedarf habe das BNI-Chapter Kirschbaum aktuell an verschiedenen Handwerkern, etwa Schreiner, Gipser, Sanitär und Maler, erzählt Niklaus Spichtig. Er selber ist seit sechs Jahren BNI-Mitglied und erzählt, der Bekanntheitsgrad seines Unternehmens habe während dieser Zeit merklich zugenommen. Die Mitgliedschaft

Eine Lokalausgabe der Zuger Presse

Zugerbieter

UNABHÄNGIGE WOCHENZEITUNG FÜR BAAR UND ALLENWINDEN

Zugerbieter
6304 Zug
041/ 725 44 11
zugerbieter.ch/

Medienart: Print
Medientyp: Tages- und Wochenpresse
Auflage: 12'267
Erscheinungsweise: 47x jährlich



Seite: 4
Fläche: 52'902 mm²

Auftrag: 1088611
Themen-Nr.: 260.001

Referenz: 73917864
Ausschnitt Seite: 2/2

bei BNI kostet pro Jahr 1510

«Es ist eine Persönlichkeits- schulung, ich habe sehr davon profitiert.»

Therese Spillmann,
Mitglied BNI

Franken. In diesem Preis in-
begriffen sind zahlreiche
Schulungen und Trainings.
Zusätzlich können Gebühren
für Events und Schulungs-
kosten anfallen. Für die Ver-
mittlung eines Geschäftskon-
takts erhalten die
BNI-Mitglieder keine Provi-
sionen. Die durch Empfehlun-
gen generierten Umsätze wer-
den jedoch erfasst, ebenso die
Anzahl der Empfehlungen, die
gemacht wurden. In Fort-
bildungskursen lernen die
Mitglieder, sich professionell
zu präsentieren, «Es ist eine
Persönlichkeitsschulung, ich
habe sehr davon profitiert»,
sagt Therese Spillmann.

Tradition ist es auch, dass
bei jedem Treffen ein Mitglied
ein Zeitfenster von 10 Minu-
ten erhält, um sich ausführlich
vorzustellen. Abgesehen von
den wöchentlichen Treffen
sind die Mitglieder angehal-
ten, regelmässig Gespräche
unter vier Augen zu führen.
Dazu treffe sie sich beispiele-
weise mit einem anderen
BNI-Mitglied zum Essen, so
Therese Spillmann.

Ziel solcher Zusammen-
künfte ist es, gegenseitiges
Vertrauen aufzubauen. «Wir
pflegen einen freundschaft-
lichen und offenen Kontakt
miteinander und freuen uns
immer auf die nächsten Tref-
fen», sagt Therese Spillmann.
Abgesehen vom Geschäfts-
zweck habe ihr die Mitglied-
schaft bei BNI auch Freunds-
chaften eingebracht, so die
Reisefachfrau.

Punkt 8.30 Uhr verabschie-
den sich die BNI-Mitglieder,
um wieder ihren Geschäften
nachzugehen.

www.bni.swiss/de, Kontakt: BNI-Chapter
Kirschbaum: Niklaus Spichtig,
Mail: ns@spichtigspichtig.ch